

Plano básico

Plano de Marketing Digital

Pequena e média empresa



Fábio Schneider - CEO Agência Yellow Brasil.

yellow

FÁBIO SCHNEIDER - CEO DA AGÊNCIA YELLOW BRASIL.

Fábio Schneider é palestrante, consultor e especialista em Marketing de Conversão, Marketing Estratégico e Marketing Digital. Experiência de mais de 30 anos no mercado publicitário.

Especialista Master em Tráfego Pago: Google Ads e Bing , Facebook, Instagram, LinkedIn, Twitter, Taboola e OutBrain.

CEO da agência de Marketing Digital Yellow Brasil e da Start Marketing a La carte e do Treinamento Conversão 48 horas.

Diretor de Marketing Digital da gigante mundial Pearl Drum Brasil para a América Latina.

Consultor de alta Performance, já ajudou mais de 1000 empresas a escalarem suas vendas.



A ESTRATÉGIA

FUNIL DO MARKETING

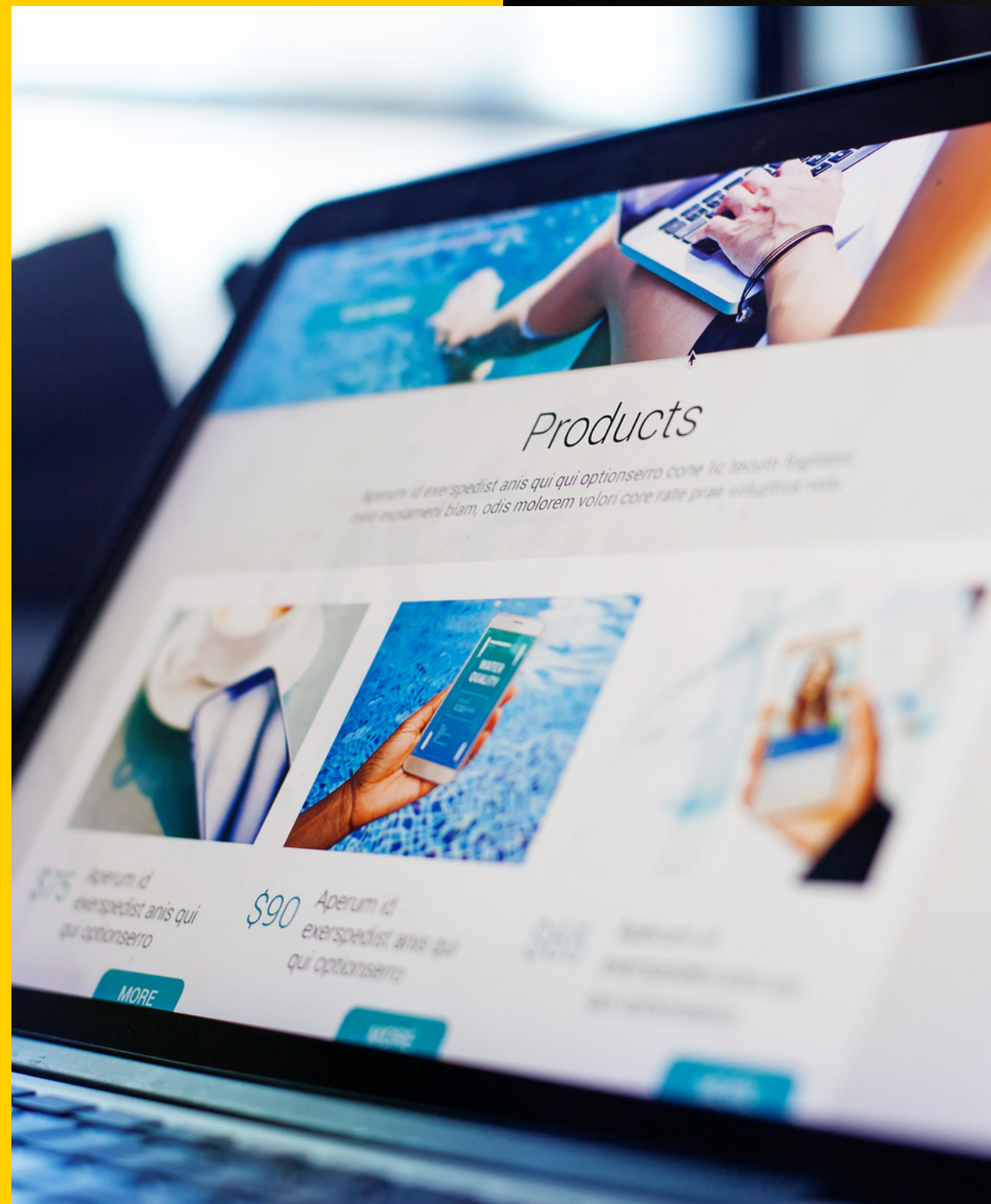


COMUNICAÇÃO

- REDES SOCIAIS
- MARKETING DE CONTEÚDO
- VÍDEOS INSTITUCIONAIS
- MÍDIA TRADICIONAL OFF

CONVERSÃO

- GOOGLE ADS
- SOCIAL ADS
- INBOUND MARKETING
- GOOGLE MEU NEGÓCIO
- SEO DO SITE
- SITE VENDEDOR



SEU SITE NO CENTRO DA ESTRATÉGIA DIGITAL

- Seu site precisa ser um site vendedor.
- 98% dos sites são institucionais não falam do problema que sua empresa resolve para o seu cliente.
- A Maioria dos sites não está preparado para navegação mobile.
- Seu site precisa ter pelo menos 4 pontos de contato como: email, telefone, formulários e **principalmente whatsapp.**
- Layout atrativo e pensado na usabilidade do cliente.
- Seguir todas as regras de SEO para que ranqueie no Google.



matrizaria em são paulo



Powered by SURFER

SEOquake

<https://www.modelacaobatatais.com.br> > Informações

Serviços de matrizaria - Modelação Batatais

239 N/A N/A

Os serviços de matrizaria permitem a criação de matrizes e moldes para uso ... a empresa conta com importantes parceiros da região e do estado de São Paulo.



<https://www.descubraonline.com> > sao-jose-dos-campos

Matrizaria Sao Jose Industria E Comercio De Matrizes Ltda

429,431 N/A N/A

Matrizaria Sao Jose Industria E Comercio De Matrizes Ltda em São José dos Campos, São Paulo. Acesse agora e confira Telefones, Endereço, E-mail, ...

<https://www.descubraonline.com> > ... > São Paulo

Ras Matrizaria Eireli em São Paulo-SP | DescubraOnline

429,431 N/A N/A

Ras Matrizaria Eireli em São Paulo, São Paulo. Acesse agora e confira Telefones, Endereço, E-mail, Situação, CNAEs, Data de Abertura...

<https://www.usinagem-brasil.com.br> > 8811-matrizaria-te...

Matrizaria tem vaga para vendedor em São Paulo - Usinagem ...

9,902 265 0 Title changed

(01/06/2014) – Há 26 anos no mercado, a Mult'Moldes Matrizaria, de São Leopoldo (RS), com atuação nos segmentos construção de moldes, ferramentas para ...

<https://industriabrasil.biz> > empresa-matrizaria-sao-jose-...

MATRIZARIA SÃO JOSÉ INDÚSTRIA E COMÉRCIO DE ...

4,319 740 0 Title changed

Matrizaria São José Indústria e Comércio de Matrizes limitada em Rua Estonia 128 - São José dos Campos SP 12231-160, Brasil.

<https://www.diariedade.com> > sp > guia > matrizaria-s...

Matrizaria Sao Jose Industria E Comercio De Matrizes Ltda ...

170,082 791 0 Title changed

Matrizaria Sao Jose Industria E Comercio De Matrizes Ltda em São José dos Campos - SP, São Paulo. Confira telefones, endereço, e-mail, ...

BUSCA ORGÂNICA

ANÚNCIOS NO GOOGLE

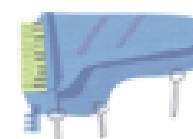
- Sua empresa precisa investir em estar bem posicionada na primeira página do Google quando clicado seu produto ou serviço.
- O Google Ads é a ferramenta de anúncios do Google que te coloca em 24 horas nesta posição.
- A maioria dos clientes mais prontos para comprar chegaram depois de uma pesquisa no Google, se você não estiver lá pode ter certeza que seu concorrente está.





matrizaria em são paulo

BR 0 ★ X | 🗨️ 🗣️ 🔍



Powered by SURFER

Todas Imagens Maps Shopping Notícias Mais Ferramentas

SEOquake

Aproximadamente 90 resultados (0,60 segundos)

Anúncio · <https://www.bollmec.com.br/> (11) 4582-6929

Fabricação de Peças Usinadas - Usinagem e Estamparia de Peças

🔍 19 📄 403 🔑 0

Peças Seriadas sob Desenho ou Amostra. Empresa Certificada ISO-9001. Fabricamos...

[Nossos Produtos](#) · [Os Equipamentos](#) · [Entre Em Contato](#)

Anúncio · <http://www.llusinagem.com.br/>

L.L. Usinagem de Precisão - Laminação de Roscas

🔍 2 📄 305 🔑 0

Usinagem de Precisão e Laminação de Roscas em **São Paulo**. Torno Automático, Torno CNC, Torno Revólver, Prensa, Fresa, Laminadora de Roscas.

Anúncio · <http://www.usitecmatrizes.com.br/>

Usitec Matrizes - Soluções em Matrizes - usitecmatrizes.com.br

🔍 19 📄 301 🔑 0

Moldes PVC, PVC Expandido, Micro, TR, ABS, TPU, EVA, Borracha, PP. Atendemos todo Brasil.

Empresa Especializada. 10 anos de mercado. Atendimento WhatsApp. Faça Seu Orçamento.

Projetos Personalizados. Produtos De Qualidade. Equipe Especializada.

[Os Nossos Produtos](#) · [Segmentos De Atuação](#) · [Entre Em Contato](#) · [Sobre A Empresa](#) · [Visite ...](#)

Anúncio · <http://www.clcaldeiraria.com.br/> (19) 3491-3069

CL Caldeiraria - Indústria Metalúrgica Pesada

🔍 0 📄 1,085 🔑 0

Caldeiraria, Usinagem, Manutenção, Corte a Laser, Dobra e Projetos Especiais. Linha

Fibrocimento, Mineração, Linha Amarela.

**SUA EMPRESA PRECISA
ESTAR EM UM DESTES 4
ANÚNCIOS NA PRIMEIRA
PÁGINA**

GOOGLE MEU NEGÓCIO



- Cadastrar a sua empresa no Google meu negócio é fundamental para que você apareça nos resultados do Google.
- Para isto basta se cadastrar no site <https://www.google.com/intl/pt-br/business/sign-up/> preencher todos os campos, inserir algumas fotos dos seus produtos e serviços e pronto.

INDICAÇÃO POR GEOLOCALIZAÇÃO E MAPA

Matrizaria

Classificação ▾

Horário ▾

Supercam Matrizaria e serv de Usinagens

4,9 ★★★★★ (7) - Armazém

Diadema - SP - (11) 4044-6352

Aberto - Fecha às 17:00



Site



Rotas

Matrizaria Editora Serviço De

Nenhum comentário - Editora

Condomínio Edifício Le Richemond

São Paulo - SP - (11) 2537-7884

Aberto agora



Rotas

JR Laminação de Roscas

4,6 ★★★★★ (22) - Metalúrgica

São Paulo - SP - (11) 2154-2951

Aberto - Fecha às 18:30



Site



Rotas



Mais lugares





REDES SOCIAIS

- Redes Sociais não são canais de vendas e sim canais para você comunicar com o seu cliente potencial.
- Analise as melhores redes para o seu negócio e crie pelo menos duas postagens semanais com um bom conteúdo e artes profissionais.
- Muitas empresas após pesquisarem seu site, acabam navegando nas suas redes sociais para conhecer um pouco mais sobre seus produtos e serviços.
- Quando identificam que sua última postagem foi a meses atrás isso não gera credibilidade.
- Uma rede muito forte para a Indústria é o LinkedIn.

ANÚNCIOS NAS REDES SOCIAIS

- Impactar seus clientes usando as redes sociais com anúncios direcionados costumam trazer um ótimo resultado.
- Hoje podemos anunciar em diversas redes como: facebook, Instagram , LinkedIn, Tiktok, Pinterest e Twitter. Ache a rede que mais conversa com seu cliente e traga-os para a sua comunicação.





INVISTA EM VÍDEO



- Vídeo é a melhor maneira de impactar e engajar seus clientes.
- Fazer vídeos com lançamento de produtos, vídeos comerciais ou promocionais são baratos e muito eficientes.
- Utilize estes vídeos em suas redes sociais, site e até mesmo enviando para seus potenciais clientes.
- Através de anúncios pagos potencialize o alcance e traga novos clientes.

INVISTA EM FOTOS DE QUALIDADE

- Investir em foto de qualidade é uma obrigação de quem presa pelo seu produto ou serviço.
- Fotos boas aumentam e muito, a chance de uma venda ou de um contato.
- Ter fotos de diversos ângulos do seu produto pode trazer decisão de compra mesmo sem a pessoa ter visto o produto de perto.





INBOUND MARKETING

- Se você tem um conteúdo de valor que ajuda seu cliente a esclarecer uma dúvida ou resolver um problema, que tal pedir algo em troca?

Não, você não precisa cobrar para oferecer conteúdo, mas você pode solicitar o e-mail ou telefone daquele usuário. Afinal, se ele está disposto a consumir as informações que você ofereceu, pode ser que seu produto seja uma solução para ele! É assim que o inbound marketing funciona. Tudo começa na oferta de conteúdo de valor para o usuário. Além disso, é preciso considerar o momento na jornada do consumidor e a fase do funil de vendas para montar uma estratégia eficiente.



DATA ANALYTICS

No Marketing digital é fundamental que tudo seja mensurado. Isso é possível através de softwares na grande maioria gratuitos que te entregam relatórios.

Códigos inseridos dentro do seu site ajudama fazer esta coleta de dados e trazer diversos indicadores de público e o que eles estão procurando no seu site.

Com estes resultados fica fácil analisar e tomar decisões de campanha.

Você precisa ter controle dos seus números o marketing digital é o melhor caminho.

In last 5 minutes

11

active users on site

COMPUTADOR CELULAR

82%

18%

Principais referências:

Origem	Active Users (Last 30 min)	↓
Não existem dados para esta vista da propriedade.		

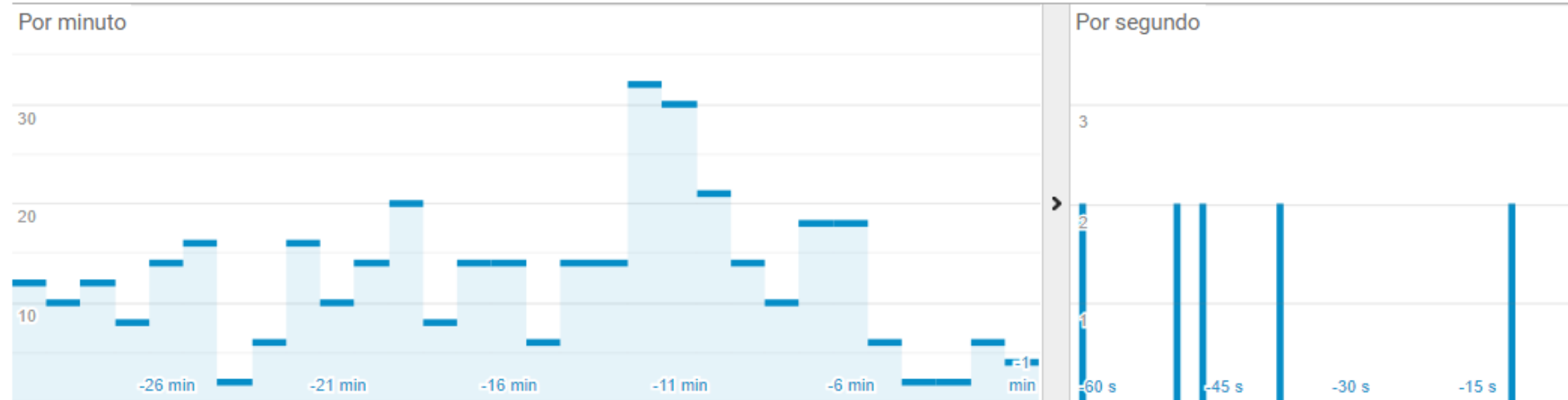
Tráfego das principais redes sociais:

Origem	Active Users (Last 30 min)	↓
Não existem dados para esta vista da propriedade.		

Principais palavras-chave:

Palavra-chave	Active Users (Last 30 min)	↓
Não existem dados para esta vista da propriedade.		

Visualizações de página



Principais páginas ativas:

Página ativa	Active Users (Last 30 min)	↓
1. /pesquisa/	3	27,27%
2. /	1	9,09%
3. /bloco-zig-zag-book-para-...-com-18-folhas-hahnemuhle	1	9,09%
4. /catalogsearch/result/?q=gel+medium	1	9,09%
5. /catalogsearch/result/index/?p=6&q=Papel	1	9,09%
6. /checkout/cart/	1	9,09%
7. /customer/account/login/r...ci9hY2NvdW50L2luZGV4Lw,,/	1	9,09%
8. /materiais-para-pintura	1	9,09%

CRM - EQUIPE COMERCIAL



Com todas estas estratégias acima, a chance do Lead chegar é muito grande e para que sua equipe comercial esteja alinhada com o digital é fundamental ter um CRM.

Não sabe o que é CRM?

É um software onde os novos prospects são registrados e serão acompanhados até o momento da conversão.

Busca Global + Nova Venda Usuário Ass. Agência T&B

Prospectar	Qualificar	Levantar Necessidades	Elaborar Proposta	FollowUp	Negociar	Contratar e Cobrar
<p>13:45 28/12 Cleiton...</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Contato - Pag Contato Cleiton + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Site Dentista</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Relacionamentos Miriam + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Contato do Formulári...</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Relacionamentos Ana Paula + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Contato do Formulári...</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Relacionamentos Roberto Moraes + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Terceirização do Site</p> <ul style="list-style-type: none"> Agência Com Não informado Fabio + R\$ 7.000,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Redesign do Site</p> <ul style="list-style-type: none"> Perfex Indicação - cliente ativo Romulo + R\$ 5.000,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Assessoria Marketing</p> <ul style="list-style-type: none"> Mar Conuts Osair + R\$ 4.000,00 ☎ R\$ 0,00
<p>Contato do Formulári...</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Contato - Pag Contato André + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 		<p>Contato do Formulári...</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Relacionamentos Eduardo + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Identidade Visual</p> <ul style="list-style-type: none"> Modern Canal - Move Geovani + R\$ 100,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Criação Blog Wordpress</p> <ul style="list-style-type: none"> Tauris Pós venda - cliente ativo Orlando + R\$ 400,00 ☎ R\$ 225,00 	<p>Nova Wiki Interna</p> <ul style="list-style-type: none"> Perfex Indicação - cliente ativo Romulo + R\$ 1.000,00 ☎ R\$ 0,00 	
<p>13:54 28/12 Site</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Contato - Pag Contato André + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 		<p>Contato do Formulári...</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Relacionamentos Filipe + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Site Arvi</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Indicação - cliente ativo Paulo + R\$ 15.000,00 ☎ R\$ 0,00 	<p>Desenvolvimento de S...</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Indicação - cliente ativo Thiago + R\$ 11.000,00 ☎ R\$ 120,00 	<p>Consultoria Printar</p> <ul style="list-style-type: none"> Procur Pós venda - cliente ativo Elio + R\$ 17.000,00 ☎ R\$ 0,00 11/08/2017 	
<p>Contato do Formulário</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Relacionamentos Rafael + R\$ 0,00 ☎ R\$ 0,00 			<p>Contato do Formulário</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado Relacionamentos Eduardo + R\$ 0,00 R\$ 0,00 	<p>Marketing Digital</p> <ul style="list-style-type: none"> Vera Relacionamentos - pessoal Vera + R\$ 13.250,00 R\$ 120,00 		
<p>Contato do Formulário</p> <ul style="list-style-type: none"> Não informado 						
<p>+ R\$0,00</p> <p>☎ R\$0,00</p> <p>☎ R\$0,00 (0%)</p>	<p>+ R\$0,00</p> <p>☎ R\$0,00</p> <p>☎ R\$0,00 (0%)</p>	<p>+ R\$0,00</p> <p>☎ R\$0,00</p> <p>☎ R\$0,00 (0%)</p>	<p>+ R\$0,00</p> <p>☎ R\$0,00</p> <p>☎ R\$7.180,00 (40%)</p>	<p>+ R\$36.300,00</p> <p>☎ R\$489,70</p> <p>☎ R\$25.410,00 (70%)</p>	<p>+ R\$27.950,00</p> <p>☎ R\$370,00</p> <p>☎ R\$22.360,00 (80%)</p>	<p>+ R\$6.000,00</p> <p>☎ R\$0,00</p> <p>☎ R\$6.400,00 (90%)</p>



**SOLICITE UM ORÇAMENTO, A YELLOW
PODE AJUDAR A SUA EMPRESA A
IMPLEMENTAR TODAS ESTAS AÇÕES
DIGITAIS**

WWW.YELLOWBRASIL.COM.BR

Yellow